

2024-2030年中国家居礼品 市场深度评估与发展前景预测报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2024-2030年中国家居礼品市场深度评估与发展前景预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202312/426342.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

中企顾问网发布的《2024-2030年中国家居礼品市场深度评估与发展前景预测报告》共四章。首先介绍了家居礼品行业市场发展环境、家居礼品整体运行态势等，接着分析了家居礼品行业市场运行的现状，然后介绍了家居礼品市场竞争格局。随后，报告对家居礼品做了重点企业经营状况分析，最后分析了家居礼品行业发展趋势与投资预测。您若想对家居礼品产业有个系统的了解或者想投资家居礼品行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 中国礼品行业发展背景分析

1.1 礼品行业定义

1.1.1 礼品定义和分类

（1）礼品定义

（2）礼品分类

1.1.2 礼品行业的起源和定义

（1）礼品行业的起源

（2）礼品行业的定义

1.1.3 礼品行业的本质

（1）消费群体与购买群体相分离

（2）产品本身价值评判由其应用环境所决定

（3）礼品是一个承载信息的载体

1.2 礼品行业发展环境分析

1.2.1 礼品行业政策环境分析

（1）礼品行业管理组织

（2）《关于企业促销展业赠送礼品有关个人所得税问题的通知》

1.2.2 礼品行业经济环境分析

（1）国内外宏观经济环境分析

（2）宏观经济环境对行业的影响分析

1.2.3 礼品行业社会环境分析

（1）送礼风俗

（2）礼品消费习惯

1.2.4 礼品行业人口环境分析

（1）中国城市人口和家庭分布情况分析

1）中国城市人口分布情况

2）中国城市家庭分布情况

（2）中国人口的年龄比重变化情况

（3）中国人口教育水平变化情况

（4）中国城乡人口比例变化情况

1.2.5 礼品行业贸易环境分析

（1）贸易结构变化分析

（2）人民币汇率分析

（3）贸易壁垒分析

（4）贸易环境发展趋势

第二章 中国礼品行业发展现状及趋势分析

2.1 礼品行业发展总体情况

2.1.1 礼品行业的发展阶段分析

2.1.2 礼品行业发展规模分析

2.1.3 礼品行业发展特点分析

（1）起步晚，发展很快

（2）市场大，机不可失

（3）求发展，重在引导

（4）鱼龙混杂，缺乏规范

2.1.4 礼品公司形式及区域分布情况

（1）礼品公司存在形式

（2）礼品公司区域分布情况

2.1.5 礼品进出口情况

（1）我国礼品主要出口国市场分析

（2）我国礼品企业出口转型分析

2.2 礼品行业销售情况分析

2.2.1 礼品行业总体销售情况

2.2.2 不同规模企业销售情况

2.2.3 礼品行业在线销售情况

2.2.4 2022年礼品行业销售预期

2.3 礼品行业市场竞争分析

2.3.1 礼品行业特征分析

(1) 进入门槛低

(2) 礼品种类多

2.3.2 礼品行业竞争现状分析

(1) 市场竞争激烈

(2) 跟风模仿严重

2.3.3 礼品行业竞争趋势分析

(1) 礼品企业面临优胜劣汰大考验

(2) 价格竞争转向服务竞争、品牌竞争

(3) 细分礼品市场，形成诸侯争霸局面

2.4 礼品行业发展趋势分析

2.4.1 礼品消费由群体消费转向个体消费

2.4.2 礼品开发注重礼品赠送者与收受者之间的互动

2.4.3 礼品行业从业者将更为广泛

2.4.4 定制化渐成礼品采购主流模式

2.4.5 创意礼品成礼品行业发展突破口

2.4.6 品牌授权连锁运营成为趋势

第三章 中国小家电礼品市场分析

3.1 礼品行业产品结构分析

3.1.1 行业产品主要类别

3.1.2 行业主要细分产品

3.2 家居礼品市场分析

3.2.1 家居品行业发展分析

3.2.2 家居礼品的主要产品类型

3.2.3 家居礼品市场现状分析

3.2.4 家居礼品市场前景分析

3.3 积分兑换礼品及礼品采购情况调研

3.3.1 积分兑换礼品情况调研

- (1) 2022年招商银行信用卡积分兑换礼品情况
- (2) 2022年中国电信积分兑换礼品情况
- (3) 2022年中国联通积分兑换礼品情况
- (4) 2022年中国移动积分兑换礼品情况
- (5) 2022年东方航空积分兑换礼品情况

3.3.2 2022年礼品行业热门采购排行榜

第四章 中国礼品行业投资前景分析

4.1 礼品行业投资特性分析

4.1.1 礼品行业进入壁垒分析

4.1.2 礼品行业发展壁垒分析

- (1) 客户资源壁垒
- (2) 技术及人才创新壁垒

4.1.3 礼品行业盈利因素分析

- (1) 原材料成本因素
- (2) 市场竞争因素

4.1.4 礼品行业盈利模式分析

- (1) 单件利润模式
- (2) 规模利润模式 ()
- (3) 品牌利润模式
- (4) “礼媒加互联网”盈利模式

4.2 礼品行业投资现状分析

4.2.1 礼品行业投资事件分析

4.2.2 礼品行业投资热点及趋势分析

- (1) 投资高新技术企业
- (2) 投资创业期的中小企业
- (3) 投资礼品电子商务领域
- (4) 资本注入对行业的影响

4.3 礼品行业投资前景分析

- 4.3.1 礼品行业成长性分析
- 4.3.2 礼品市场潜力分析
- 4.3.3 礼品行业投资前景分析
- 4.4 礼品行业投资建议
 - 4.4.1 礼品行业投资机会分析
 - (1) 创意家居礼品
 - (2) 激光雕刻工艺礼品
 - (3) 个性礼品定制
 - (4) 礼品赠品
 - (5) DIY礼品
 - 4.4.2 礼品行业投资风险分析
 - (1) 政策风险
 - (2) 技术风险
 - (3) 汇率波动风险
 - (4) 宏观经济波动风险
 - 4.4.3 礼品行业投资建议
 - (1) 投资方向及产品建议
 - (2) 人才投资建议

图表目录

- 图表1 2017-2022年中国GDP增长速度（单位:百万元，%）
- 图表2 2017-2022年中国城镇居民人均可支配收入及增长情况（单位:元，%）
- 图表3 2017-2022年农村居民人均纯收入及增长情况（单位:元，%）
- 图表4 2017-2022年中国居民消费者价格指数同比增长情况（单位:%）
- 图表5 2017-2022年中国居民消费价格月度涨跌幅度（单位:%）
- 图表6 2022年中国居民消费价格比上年涨跌幅度（单位:%）
- 图表7 2017-2022年中国社会消费品零售总额及其增长情况（单位:亿元，%）
- 图表8 2017-2022年中国全社会固定资产投资及增长情况（单位:亿元，%）
- 图表9 2017-2022年中国货物进出口总额（单位:亿美元）
- 图表10 2017-2022年中国城镇人口比重变化情况（单位:万人，百分点，%）
- 图表11 2017-2022年中国城镇人口比重变化图（单位:%）
- 图表12 2017-2022年中国城镇人口比重变化图（分地区情况）（单位:%）
- 图表13 中国六次人口调查家庭户数变化图（单位:万户）

图表14 2017-2022年中国人口年龄结构表（单位:万人，%）

图表15 2017-2022年中国人口年龄结构图（单位:%）

图表16 2017-2022年中国人口年龄结构变化趋势（单位:%）

图表17 各地区每十万人拥有的各种受教育程度人口比较（单位:人）

图表18 第六次人口普查中国各地区受教育程度排行前五名与后五名对比（单位:人）

图表19 2017-2022年城乡人口总数变化（单位:万人）

图表20 2017-2022年城乡人口比重变化（单位:%）

图表21 2017-2022年我国货物进出口总额及贸易顺差变化趋势（单位:亿美元）

图表22 2024-2030年我国进出口增速情况及预测（单位:%）

图表23 2017-2022年我国贸易顺差走势及预测（单位:亿美元）

图表24 德国礼品市场四大进口国比例分析（单位:%）

图表25 德国消费者购买礼品主要动机百分比（单位:%）

图表26 日本礼品市场情况（单位:%）

图表27 西班牙礼品市场主要进口来源（单位:%）

图表28 中国礼品销售额年度评估（单位:亿元，%）

图表29 按礼品公司规模划分的市场份额（单位:%）

图表30 中国礼品销售额年度分类（单位:%）

更多图表见正文……

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202312/426342.html>