

2008年中国白酒行业市场分析及 发展前景预测报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2008年中国白酒行业市场分析及发展前景预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/200807/4098.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

第一章 2007-2008年中国白酒产业政策环境分析

一、2007-2008年中国经济发展环境分析

（一）2007年中国宏观经济运行情况

（二）2008年经济增长趋势预测

（三）2008年5月PPI涨幅8.2%

二、我国白酒行业政策的变化

（一）白酒国标有所调整为低度酒带来机遇

（二）白酒也要实行QS市场准入制

（三）白酒业初次拥有受《商标法》保护的证明商标

三、我国白酒行业标准的制定及修订状况

（一）中国白酒标准的制修订情况

（二）中国白酒业有了绿色标准

（三）修订中国名优白酒标准的建议措施

四、我国白酒消费税改革探析

（一）白酒业消费税政策存在问题

（二）对白酒业消费税税收政策的探究

（三）解析新消费税对白酒业的影响

（四）消费税改革加快白酒产品高端化步伐

第二章 白酒概述

一、白酒的基本特性

（一）白酒的概念及生产工艺

（二）白酒的分类

（三）白酒的度数及测定方法

（四）白酒的勾兑及调味

（五）白酒所含的营养物及有害物

二、白酒的起源及其发展

（一）白酒的兴起

（二）白酒的地位及作用

（三）白酒工业的发展

三、中国白酒行业技术进步与发展

- (一) 生物工程技术的研究
- (二) 酿酒发酵机理的研究
- (三) 白酒香味成分的剖析
- (四) 生产工艺的改革与创新

第三章 我国白酒行业运行形势分析

一、我国白酒行业现状分析

- (一) 中国白酒行业发展特点分析
- (二) 我国白酒行业增速放缓
- (三) 中国加快白酒行业产业结构调整

二、我国白酒行业面临的难题

- (一) 中国白酒产业存在十大问题
- (二) 中国白酒行业需关注的问题
- (三) 中国白酒行业面临七大困境
- (四) 小白酒生产企业质量问题突出

三、我国白酒行业发展思路分析

- (一) 白酒须理性对待其发展
- (二) 探索中国白酒行业发展方向
- (三) 中国白酒工业发展的对策
- (四) 中国白酒业宏观层面的发展战略
- (五) 国内白酒行业循环发展的关键

第四章 我国白酒行业市场运行分析

一、我国白酒市场发展现状

- (一) 简述中国白酒市场概况
- (二) 中国白酒市场现状概括
- (三) 商务酒助力白酒市场的发展
- (四) 解析白酒市场的同质化危机

二、我国白酒市场要点分析

- (一) 市场招商不留痕
- (二) 区域搏击无间道
- (三) 高端品牌不胜寒

(四) 酒界杂家言无忌

(五) 未来乾坤楚留香

三、我国高度白酒市场分析

(一) 简述高度白酒市场现状

(二) 高度白酒消费形态解析

(三) 主要高度白酒产品推广探究

(四) 高度白酒市场进入思路

第五章 我国白酒消费市场调研分析

一、我国白酒消费市场现状

(一) 中国白酒市场消费调查

(二) 中国白酒行业消费特征简析

(三) 国内四省白酒消费市场分析

(四) 农村市场白酒消费特点剖析

二、我国白酒消费者行为特征分析

(一) 白酒消费动机透析

(二) 解读“80后”白酒消费群体

(三) 白酒消费的场所及情境

(四) 白酒消费模式简析

三、我国白酒消费热点分析

(一) 淡雅型白酒逐渐成消费热点

(二) 白酒市场高端消费指向营养健康

(三) 新品开发放缓白酒消费渐向名优集中

(四) 中国白酒消费加快向高端产品靠拢

四、我国各地区白酒消费调查

(一) 安徽白酒消费市场调查

(二) 湖南白酒消费市场调查

(三) 江西白酒消费市场现状

(四) 湖北白酒消费市场调查

(五) 东莞夜场白酒消费情况

第六章 我国白酒行业营销策略分析

一、白酒行业营销模式分析

（一）浅析白酒代理营销模式

（二）白酒分销模式解析

（三）白酒工业买断经营模式透析

（四）探析农村市场白酒通路建设模式

二、白酒营销的误区与难题

（一）中国白酒营销存在的问题

（二）白酒营销亟待净化

（三）白酒工业泛文化营销的误区

三、我国白酒品牌营销策略

（一）浅析白酒营销之品牌定位策略

（二）白酒行业三大品牌策略剖析

（三）解读白酒地方强势品牌营销策略

（四）白酒品牌区域化与区域市场深度营销探究

（五）白酒经销商的小而专发展走向分析

四、我国白酒其它营销策略研究

（一）白酒餐饮渠道运作策略分析

（二）白酒淡旺季市场导入策略对比剖析

（三）浅谈白酒的婚庆市场运作策略

（四）透视白酒的逆向营销思维

（五）简述白酒的细分市场策略

（六）白酒夜场营销探究

（七）探究白酒营销的差异化策略

（八）解读白酒中型城市营销战略

五、我国白酒未来营销趋势分析

（一）白酒产品市场将高度细分

（二）外产业高素质人才加速向白酒流动

（三）销售渠道更细化白酒促销更创新化

（四）白酒文化将走时尚化

（五）白酒经销商将建立白酒运营平台

第七章 我国白酒行业市场竞争态势分析

一、我国白酒行业竞争态势

- (一) 中国白酒市场竞争简况
- (二) 白酒市场转向垄断竞争阶段
- (三) 白酒工业竞争催生四大“脸谱”
- (四) 高档白酒市场定位渐细化市场竞争加剧
- (五) 洋酒对中国白酒市场展开攻势

二、中小白酒企业生存现状及对策

- (一) 中小白酒企业的症结所在
- (二) 中小白酒企业竞争的杠杆点剖析
- (三) 中小型白酒企业相对竞争力解析
- (四) 探究中小白酒企业发展的五力模型
- (五) 中小白酒企业的生存思路

三、我国提升白酒业竞争力的措施

- (一) 白酒企业提高竞争力的两点措施
- (二) 试论白酒市场竞争战略
- (三) 酒文化是国内白酒业的核心竞争力

第八章 我国高端白酒市场运行分析

一、中国白酒高端潮流

- (一) 高端白酒潮流兴起
- (二) 高端白酒成为潮流原因分析
- (三) 高端白酒制胜策略
- (四) 浅谈高端白酒的悖论
- (五) 为高端白酒降温的三大原由

二、高端白酒市场发展现状

- (一) 高端白酒市场刮起商务旋风
- (二) 高端白酒消费走入黄金时代
- (三) 高端白酒涨价原因剖析
- (四) 高端白酒市场演绎个性化色彩

三、高端白酒市场竞争现状

- (一) 中国白酒厂商抢夺高端市场
- (二) 高端白酒市场竞争格局

(三) 高端白酒未来竞争更加激烈

四、我国高端白酒发展误区

(一) 贪多求全品牌只是表层延伸

(二) 重外轻内打造有价无值品牌

(三) 无论大小企业都欲突击高端市场

(四) 单纯依靠终端成就不了高端品牌

五、我国高端白酒营销分析

(一) 白酒高端构建大区经销体系突显执行鸿沟

(二) 浅析白酒高端产品选择经销商的误区

(三) 高端弱势品牌突破发展困局的措施

(四) 防范高端白酒经营风险的策略

(五) 解析高端白酒的啤酒效应

(六) 白酒高端品牌营销策略剖析

第九章 我国浓香型白酒行业市场运行态势分析

一、相关问题概述

(一) 浓香型白酒简介

(二) 简述浓香型白酒的流派

(三) 液态法生产浓香型白酒工艺

(四) 浓香型白酒制曲工艺及其优缺点

二、剖析浓香型酒的市场机会

(一) 饮食同源为浓香型酒提供机会

(二) 清香型酒的营销滞后成就了浓香型酒

(三) 山西假酒案助推浓香型酒发展

(四) 行业规则在市场条件下对浓香型酒的帮助

(五) 市场的机会促使经销商更大规模的推广

三、浓香型白酒标准的制定

(一) 浓香型白酒行业标准制定的依据

(二) 浓香型白酒标准亟待修订

(三) 修订后的标准应具有的特点

第十章 我国其它香型白酒行业市场运行格局分析

一、清香型白酒

- (一) 清香型白酒发展概述
- (二) 清香型白酒困境与出路
- (三) 清香型白酒发展思路

二、其它香型

- (一) 酱香型白酒
- (二) 凤型白酒
- (三) 凤兼型白酒
- (四) 芝麻香型白酒

第十一章 我国白酒替代产品市场调查分析

一、啤酒

- (一) 中国啤酒品牌市场探究
- (二) 中国啤酒业发展机遇与挑战分析
- (三) 国内啤酒产业面临原材料涨价的压力
- (四) 透视啤酒市场竞争行为的演化方向
- (五) 未来中国啤酒行业发展趋势预测

二、葡萄酒

- (一) 宏观经济对中国葡萄酒业的影响研究
- (二) 中国葡萄酒业发展态势良好
- (三) 2007-2008年中国葡萄酒业特点分析
- (四) 葡萄酒市场的发展透析
- (五) 葡萄酒市场消费潜力巨大
- (六) 中国葡萄酒产业的发展趋势分析

三、黄酒

- (一) 黄酒扩张颠覆酒业市场格局
- (二) 黄酒市场发展空间较大
- (三) 消费升级点燃中国黄酒发展引擎
- (四) 黄酒业复兴“文化牌”很重要

第十二章 我国主要省市白酒市场分析

一、四川省

- (一) 四川白酒市场格局稳中生变
- (二) 四川白酒越过美贸易壁垒
- (三) 四川白酒跨出专业化集群化步伐

二、江苏省

- (一) 江苏地级城市白酒市场现状
- (二) 江苏品牌白酒加快扩张步伐
- (三) 税负过重阻碍江苏白酒业的发展

三、安徽省

- (一) 安徽白酒消费市场调查
- (二) 新税制利于安徽白酒业发展
- (三) 解析安徽白酒营销
- (四) 安徽白酒面临外酒入侵需重构酒业版图

四、山东省

- (一) 山东白酒市场概述
- (二) 山东白酒市场竞争剖析
- (三) 山东白酒市场消费者分析

五、广东省

- (一) 广东白酒市场简况
- (二) 广东白酒市场涌入大量川酒
- (三) 广东白酒企业发展思路

六、河南

- (一) 透视河南白酒行业
- (二) 河南白酒消费市场扫描
- (三) 河南白酒打造强势区域品牌的战略

七、云南

- (一) 云南白酒业发展概况
- (二) 云南白酒行业加速洗牌步伐
- (三) 税收调整给云南白酒业带来发展良机

八、其它地区

- (一) 北京白酒市场分析
- (二) 陕西白酒市场扫描
- (三) 湖北白酒业简况

(四) 重庆成高档白酒需求较大城市

第十三章 我国白酒优势企业分析

一、贵州茅台

(一) 企业基本概况分析

(二) 企业经营状况分析

(三) 企业未来发展规划分析

二、五粮液

(一) 企业基本概况分析

(二) 企业经营状况分析

(三) 企业未来发展规划分析

三、沱牌曲酒

(一) 企业基本概况分析

(二) 企业经营状况分析

(三) 企业未来发展规划分析

四、水井坊

(一) 企业基本概况分析

(二) 企业经营状况分析

(三) 企业未来发展规划分析

五、泸州老窖

(一) 企业基本概况分析

(二) 企业经营状况分析

(三) 企业未来发展规划分析

六、酒鬼酒

(一) 企业基本概况分析

(二) 企业经营状况分析

(三) 企业未来发展规划分析

七、古井贡

(一) 企业基本概况分析

(二) 企业经营状况分析

(三) 企业未来发展规划分析

八、剑南春

- (一) 企业基本概况分析
- (二) 企业经营状况分析
- (三) 企业未来发展规划分析

九、杏花村

- (一) 企业基本概况分析
- (二) 企业经营状况分析
- (三) 企业未来发展规划分析

十、洋河

- (一) 企业基本概况分析
- (二) 企业经营状况分析
- (三) 企业未来发展规划分析

第十四章 我国白酒包装行业市场分析

一、我国白酒包装现状分析

- (一) 简述白酒包装发展历程
- (二) 浅谈国内白酒的包装设计现状
- (三) 白酒酒盒包装存在的弊端
- (四) 浅析激光全息材料在白酒纸包装上的应用
- (五) 白酒的软包装印刷剖析

二、我国白酒包装建议

- (一) 白酒包装需下大功夫
- (二) 白酒包装应打响品牌
- (三) 白酒包装需要推陈出新
- (四) 白酒包装应该以实用为风向标
- (五) 解析超高端白酒的包装法则

三、我国白酒包装趋势分析

- (一) 追求高档化
- (二) 崇尚个性化
- (三) 包装材料的变化
- (四) 包装色调上的变化
- (五) 容量上的变化

第十五章 2008-2010年中国白酒行业投资及前景分析

一、我国白酒行业发展展望分析

- (一) 未来白酒行业发展走势
- (二) 未来国内白酒行业发展形势预测
- (三) 未来中国白酒行业将出现新格局
- (四) 未来中国白酒市场价格趋势分析
- (五) 浅议白酒生产技术的发展趋势

二、我国白酒产品发展走势分析

- (一) 白酒产品低度化发展趋势
- (二) 保健酒渐成白酒产业发展方向
- (三) “水果白酒”发展前景看好

三、我国白酒行业投资机会及策略分析

- (一) 白酒产业景气度逐渐回升
- (二) 经销商做酒的困境及出路
- (三) 投资做酒容易陷入的误区
- (四) 透视跨行资本有效经营白酒品牌战略

附录

附录一：中华人民共和国国家标准白酒检验规则

附录二：全国白酒行业纯粮固态发酵白酒行业规范

附录三：白酒厂卫生规范

附录四：低度浓香型白酒标准

附录五：凤香型白酒标准

附录六：米香型白酒（国家标准）

附录七：低度米香型白酒标准

附录八：清香型白酒（国家标准）

附录九：低度清香型白酒标准

附录十：酒类商品批发经营管理规范

附录十一：酒类商品零售经营管理规范

附录十二：酒类流通管理办法

详细请访问：<http://www.cction.com/report/200807/4098.html>